



Корпорация
МСП

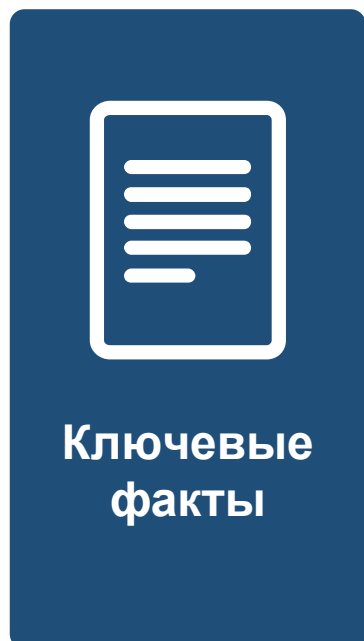
Финансовая поддержка субъектов МСП

Москва, 2019 г.

АО «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства»



➤ Корпорация – институт развития в сфере малого и среднего предпринимательства



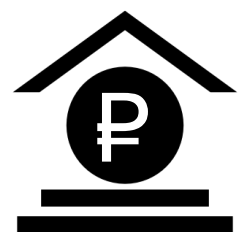
➤ Осуществляет деятельность в соответствии с Федеральным законом от 24.07.07 №209-ФЗ «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации»

➤ Акционерами Корпорации являются Российская Федерация (в лице Федерального агентства по управлению государственным имуществом) и государственная корпорация «Банк развития и внешнеэкономической деятельности (Внешэкономбанк)»

➤ Акционерное общество «Российский Банк поддержки малого и среднего предпринимательства» (АО «МСП Банк») является дочерним обществом Корпорации

➤ Корпорация обеспечивает исполнение обязательств, принятых на себя АО «НДКО «АКГ»

Партнерская сеть



Банк

123 банка-партнера
и уполномоченных банка**



РГО

86 региональных гарантийных
организаций



Иные
партнеры

6 лизинговых компаний
29 российских и международных
институтов развития, организаций
инфраструктуры

** Включая уполномоченные банки по Программе субсидирования процентной ставки, реализуемой Минэкономразвития при участии АО «Корпорация «МСП», выполняющей функции бэк-офиса, ставка 8,5%.

Гарантийная поддержка*

Объем
гарантийной поддержки

301
млрд рублей

Количество выданных
гарантий и поручительств

15,2
тыс.

Объем финансовой
поддержки с гарантийной
поддержкой

370 млрд
рублей

Новых рабочих мест

29
тыс.

*За 2014-2019 гг. (на 05.12.2019), без учета гарантий, выданных АО «МСП Банк» по кредитам других банков

НГС: Целевая трехуровневая модель оказания гарантийной поддержки субъектам МСП и объектам инфраструктуры поддержки субъектов МСП

	Продукты	Лимит гарантийной поддержки	Плановый объем 2019 г.	Каналы продаж	Организации - источники поступления заявок
Корпорация	- Предоставление гарантий для средних и крупных проектов - Предоставление поручительств в рамках Программы стимулирования кредитования субъектов МСП, а также поручительств по облигациям	От 25 млн рублей*	71 млрд руб.	Банковские каналы Небанковские каналы Прямые каналы	- Банки-партнеры - Отраслевые ассоциации/общественные организации - Центры поддержки предпринимательства - Федеральные и региональные органы исполнительной власти - МСП Банк и РГО
МСП Банк	Предоставление гарантий в рамках федеральных законов 223-ФЗ и 44-ФЗ	-	21 млрд руб.	Небанковские каналы	- Многофункциональные центры предоставления государственных и муниципальных услуг - Центры поддержки предпринимательства
84 РГО	Предоставление поручительств в рамках «поточных» технологий	До 25 млн рублей	44 млрд руб.	Банковские каналы Небанковские каналы	- Федеральные и региональные органы исполнительной власти - Корпорация МСП
Итого НГС			136 млрд рублей		

* От 5 млн рублей до 25 млн рублей: при отказе РГО/ в объеме до 25% от планового годового объема выдачи гарантий и при условии выполнения РГО плановых показателей по объемам выдачи поручительств в текущем году.



**Корпорация
МСП**

1. Механизм гарантийной поддержки Корпорации

Предоставление независимых гарантий Корпорации для обеспечения кредитов (займов) малому и среднему предпринимательству в финансовых организациях-партнерах

1 Сведения о заемщике внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства

2 Любые виды предпринимательской деятельности

3 Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации

4 Отсутствие отрицательной кредитной истории по кредитам с гарантией Корпорации

5 Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и т.п. более 50 тыс. рублей

6 Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)

1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала

2. Выручка | Не более 2 млрд рублей

3. Персонал | Не более 250 человек



Поддержка НЕ оказывается

- Игорный бизнес;
- Производство и реализация подакцизных товаров (ст. 181 НК РФ);
- Добыча и реализация полезных ископаемых (ст. 337 НК РФ);
- Участники соглашений о разделе продукции;
- Кредитные организации;
- Страховые организации;
- Инвестиционные фонды;
- Негосударственные пенсионные фонды;
- Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
- Ломбарды.



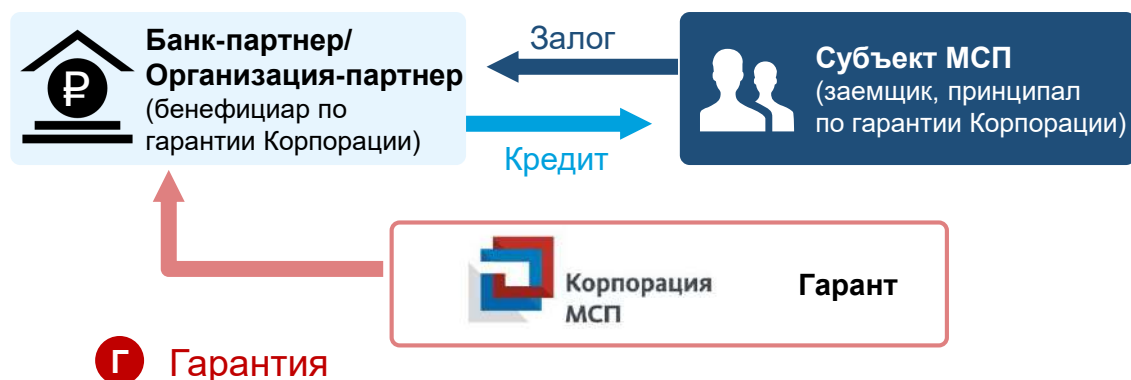
Что такое независимая гарантия Корпорации?

Независимая гарантия Корпорации

Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком/Организацией-партнером отвечать за исполнение субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору/договору займа/лизинга

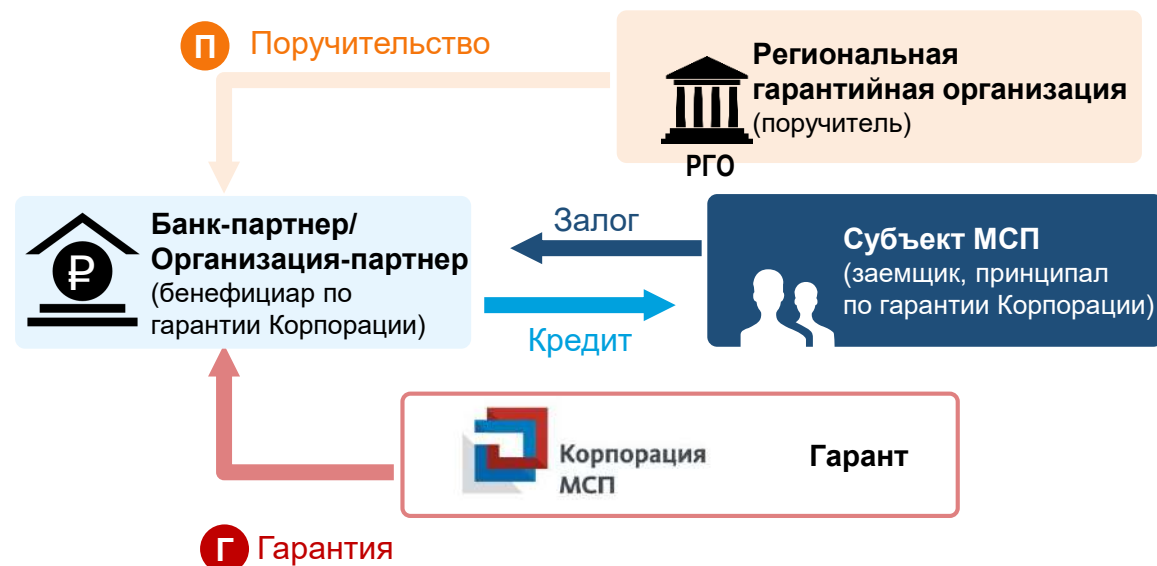
Схема взаимодействия

Без участия Региональной гарантийной организации



- Г Независимая гарантия в размере до:
- 50% суммы кредита (основной долг)
 - 70% суммы кредита, выданного сельхозкооперативу или члену сельхозкооператива
 - 70% от суммы гарантии исполнения контракта, суммы кредита на исполнение контракта
 - 100% от суммы кредита для стартап проектов (сумма гарантии не более 50 млн рублей, проект реализуется в определенных направлениях)
 - 70% от суммы кредита для стартапов и быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий («газелей»)

С участием Региональной гарантийной организации



$$\text{П} + \text{Г} = 50-75\% \text{ суммы кредита}$$

- П Поручительство РГО за исполнение субъектом МСП обязательств в рамках собственного лимита РГО
При сумме общего гарантийного обеспечения Корпорации и РГО по согарантии до 25 млн рублей поручительство РГО предоставляется в размере 20% от указанного общего гарантийного обеспечения, но не более собственного лимита РГО
- Г Независимая гарантия Корпорации на часть непокрытой поручительством РГО суммы кредита

Специальные гарантийные продукты

Согарантия для экспортеров.

Прямая гарантия для экспортеров или производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия, заключивших с экспортером договор, предусматривающий реализацию сельскохозяйственной продукции и продовольствия, выдаваемая совместно с поручительством региональной гарантийной организации, покрывает до 75% от суммы кредита

Прямые гарантии для обеспечения исполнения части обязательств субъекта МСП - лизингополучателя по договору лизинга, заключаемого с организацией-партнером Корпорации (лизингодателем).

Предметом лизинга может выступать оборудование и крупный рогатый скот специализированных мясных пород, выращенный в Российской Федерации в целях разведения.

Схема взаимодействия



Какие возможности получают субъекты МСП

Возможность развития
своего бизнеса



- Возможность получения финансирования и развития своего бизнеса при отсутствии залогового обеспечения

Возможность снижения
своих расходов



- Пониженные процентные ставки по кредитам и займам с гарантией Корпорации
- Стоимость гарантии Корпорации в разы ниже стоимости страхования залога ТС (КАСКО)

Что предлагает Корпорация своим клиентам

Широкая линейка
гарантийных продуктов



- Линейка гарантийных продуктов учитывает практически все основные потребности субъектов МСП в гарантийной поддержке и постоянно расширяется

Условия продуктов
максимально адаптированы
к специфике субъектов МСП



- Отсутствуют специальные требования к обеспечению по кредитным сделкам
- Отсутствует необходимость предоставления обеспечения по гарантиям
- Стоимость гарантий на порядок ниже стоимости банковских гарантий у банков-партнеров
- Возможность рассрочки уплаты вознаграждения Корпорации в течение всего срока действия гарантии
- Возможность получения гарантии как по новым, так и по ранее заключенным кредитным договорам

Простые технологии
предоставления гарантий



- Все взаимодействие с Корпорацией по вопросу получения гарантии осуществляет банк-партнер
- Банк-партнер самостоятельно соберет и направит в Корпорацию все необходимые документы для получения гарантии
- Быстрое принятие решения о предоставлении гарантии (до 10 рабочих дней после предоставления в Корпорацию полного пакета документов)



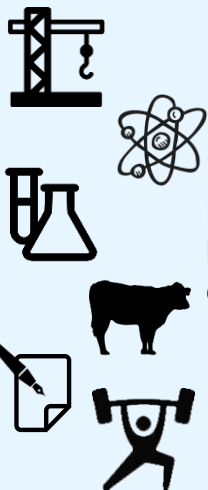
Основные продукты
(для субъектов МСП)

- Прямая гарантия для инвестиций
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов с целью пополнения оборотных средств
- Прямая гарантия для лизинга
- Согарантия
- Синдицированная гарантия



Продукты для участников
**государственных и
муниципальных закупок**
(44-ФЗ и 223-ФЗ)

- Прямая гарантия для обеспечения гарантии исполнения контракта
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов на исполнение контрактов



Продукты для **субъектов
МСП в приоритетных
сферах деятельности**

- Прямая гарантия для застройщиков
- Прямая гарантия для развития сельхозкооперации
- Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства
- Прямая гарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Прямая гарантия для стартапов
- Прямая гарантия для начинающих предпринимателей старше 45 лет
- Согарантия для экспортеров
- Согарантия для сельхозкооперативов
- Согарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Согарантия для занятости лиц старше 45 лет
- Согарантия для развития физической культуры и спорта



КРЫМ
ДФО СКФО ЗАТО
МОНОГОРОДА

Продукты для субъектов
МСП,
**зарегистрированных в
приоритетных регионах
и городах**

- Прямая гарантия для обеспечения кредитов предприятиям, зарегистрированным в Республике Крым или г. Севастополь
- Согарантия для Дальнего Востока, Северного Кавказа, моногородов и ЗАТО



ИНФРАСТРУКТУРА
МСП

Продукты для
**организаций
инфраструктуры
поддержки субъектов
МСП**

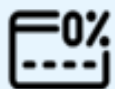
- Прямая гарантия для промышленных парков
- Прямая гарантия для микрофинансовых организаций и лизинговых компаний
- Прямая гарантия для обеспечения финансирования самозанятых граждан (МФО) *(вступит в силу с даты вступления в силу изменений в ФЗ № 209 о распространении мер поддержки на самозанятых граждан)*
- Прямая гарантия для факторинговых компаний
- Согарантия (применяется для микрофинансовых организаций)



Срок гарантии

до 15 лет

в зависимости от условий конкретного продукта



Вознаграждение за гарантию

0,75% годовых

0,5 % годовых (при сумме гарантии 500 млн руб. и более) от суммы гарантии за весь срок действия гарантии

Для отдельных гарантийных продуктов

0,4% годовых для субъектов МСП-застройщиков, применяющих счета эскроу;

1% годовых для субъектов МСП, осуществляющих деятельность в сфере торговли



Порядок уплаты вознаграждения

Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально



Сумма гарантийного покрытия

до 50% от суммы кредита

до 70% от суммы кредита в рамках продуктов для участников закупок, для «газелей» и для начинающих предпринимателей старше 45 лет, для стартапов, в рамках гарантии для развития сельхозкооперации, а также в рамках продукта «Согарантия»

до 75% в рамках продуктов «Согарантия для Дальнего Востока, Северного Кавказа, моногородов и ЗАТО», «Согарантия для экспортеров», «Согарантия для сельхозкооперативов», «Согарантия для «газелей», «Согарантия для занятости лиц старше 45 лет», «Согарантия для развития физической культуры и спорта»

до 100 % от суммы кредита в рамках гарантии для стартапов

до 20% покупной/балансовой (остаточной) стоимости предмета лизинга, **но не более 20 млн рублей** для продуктов «Прямая гарантия для лизинга», «Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства»



Обеспечение

до 100 млн не требуется,

от 100 млн рублей последзалог/созалог/поручительство

Технология предоставления гарантий участниками НГС. Стандартная процедура

- Взаимодействие с участниками НГС по вопросу получения гарантии осуществляет Банк-партнер или Организация-партнер
- Комплект документов для получения гарантии аналогичен комплекту документов для получения кредита (дополнительные документы не запрашиваются)



Процедура предоставления гарантий Корпорации без повторного андеррайтинга

Этапы рассмотрения заявок:

- Шаг 1 – Получение Корпорацией заявки на гарантию от аккредитованного Банка-партнера с сокращенным пакетом документов
- Шаг 2 – Верификация заявки и идентификация заемщика.
- Шаг 3 – Принятие решения о выдаче гарантии и информирование Банка-партнера.

Срок рассмотрения
заявки –
3 рабочих дня

* Для банковских гарантий в рамках ФЗ 223-ФЗ и 44-ФЗ

**10 рабочих дней при сумме от 25 млн рублей

Технология предоставления гарантий. «Корпоративный» канал

Ключевые требования к проектам для принятия на рассмотрение в рамках «корпоративного» канала:

1. Регистрация заявителя (инициатора проекта) на Портале Бизнес-навигатора МСП <https://smbn.ru>.
2. Сумма проекта более 200 млн рублей, а также стартапы и быстрорастущие инновационные, высокотехнологичные компании («газели»)).
3. Проект соответствует Приоритетным отраслям экономики.
4. Проект находится в высокой стадии проработки субъектом МСП (соответствует требованиям (чек-лист) и заполнена форма «Резюме проекта»).
5. Проект пользуется поддержкой органов власти субъекта Российской Федерации и/или входит в список приоритетных проектов, реализуемых на территории субъекта Российской Федерации.



- **Сельское хозяйство**, включая производство сельскохозяйственной продукции, а также предоставление услуг в этой отрасли экономики, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- **Обрабатывающее производство**, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- Производство и распределение **электроэнергии, газа и воды**
- **Строительство**, в том числе в рамках развития внутреннего туризма
- **Транспорт и связь**
- **Туристская деятельность** и деятельность в области туристской индустрии в целях развития внутреннего туризма
- **Здравоохранение**
- **Сбор, обработка и утилизация отходов**, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Отрасли экономики, в которых реализуются **приоритетные направления развития науки, технологий и техники** в Российской Федерации, а также **критические технологии** Российской Федерации, перечень которых утвержден **Указом Президента Российской Федерации от 07 июля 2011 г. № 899** «Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации».
- Отрасли экономики, предназначенные для инновационного развития согласно Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р (**ядерные технологии; авиастроение; судостроение; программное обеспечение; вооружение и военная техника; образовательные услуги; космические услуги и производство ракетно-космической техники**);
- **Приоритеты и перспективы научно-технологического развития Российской Федерации**, предусмотренные Стратегией научно-технологического развития Российской Федерации, утвержденной **Указом Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642**;
- **поставка товаров, выполнение работ, оказание услуг**, включенных в перечни товаров, работ, услуг, **удовлетворяющих критериям отнесения к инновационной продукции, высокотехнологичной продукции**, утвержденные заказчиками в соответствии с Федеральным законом от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» и размещенные в единой информационной системе в сфере закупок».

Определение Стартапа*

1. Субъект МСП, с даты регистрации которого на дату представления заявки на получение гарантии прошло не более 5 лет, или субъект МСП, который с даты государственной регистрации не осуществлял производство (реализацию услуги) или осуществлял в незначительном** объеме;
2. Соответствие одному из следующих критериев:
 - Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899;
 - Проект реализуется в Приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт;
 - Проект, реализуемый в Приоритетной отрасли экономики, масштабируем***; ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет или прогноз прироста выручки не менее 20% на протяжении не менее трех лет с момента завершения инвестиционной фазы проекта.

Требования к проектам

1. Высокая стадия готовности проекта (наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации); наличие проектной команды;
2. Наличие документов, подтверждающих предпосылки финансовой модели (в том числе независимая маркетинговая и технологическая экспертизы);
3. Погашение кредитов осуществляется за счет денежного потока от реализации проекта.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению Стартапа.
2. Доля собственного участия не менее 10% от бюджета проекта без учета процентов на инвестиционной фазе.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

**незначительный объем производства (реализации услуги) определяется как доля менее 25% от максимального объема производства (реализации услуги), запланированного бизнес-планом проекта

***масштабируемость – возможность увеличения объемов бизнеса за счет его территориального расширения и (или) пропорционально вложенным ресурсам

Определение «Газели»*

Субъект МСП, соответствующий критериям отнесения к быстрорастущим инновационным, высокотехнологичным предприятиям, утвержденным рабочей группой по вопросам оказания поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства высокотехнологичных секторов экономики, в том числе внедряющим инновации, осуществляющим проекты в сфере импортозамещения и (или) производящим экспортную продукцию и услуги, созданной АО «Корпорация «МСП» и иными институтами развития.

Основные критерии:

- Базовые требования к заемщикам*;
- Деятельность осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
- Среднегодовой темп роста (CAGR)** выручки за 3 последние года не менее 20%;
- Наличие документов, подтверждающих права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению «Газели».
2. Осуществление деятельности не менее 3 лет;
3. Деятельность субъекта МСП осуществляется в Приоритетных отраслях экономики и обеспечивает ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет, завершившихся на дату представления заявки на получение гарантии;
4. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительный финансовый результат;
5. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительные чистые активы.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

** Совокупный среднегодовой темп роста или среднегодовой темп роста с учетом сложных процентов (англ. Compound Annual Growth Rate, CAGR) представляет собой средний темп, с которым выручка росла в течение периода более одного года.

$$CAGR = \left(\frac{V_N}{V_0} \right)^{\frac{1}{N}} - 1$$

где V_0 – начальный размер выручки;

V_N – конечный размер выручки;

N – количество периодов (лет).



**Корпорация
МСП**

**2. Программа стимулирования кредитования
субъектов малого и среднего предпринимательства**

«ПРОГРАММА СТИМУЛИРОВАНИЯ КРЕДИТОВАНИЯ»

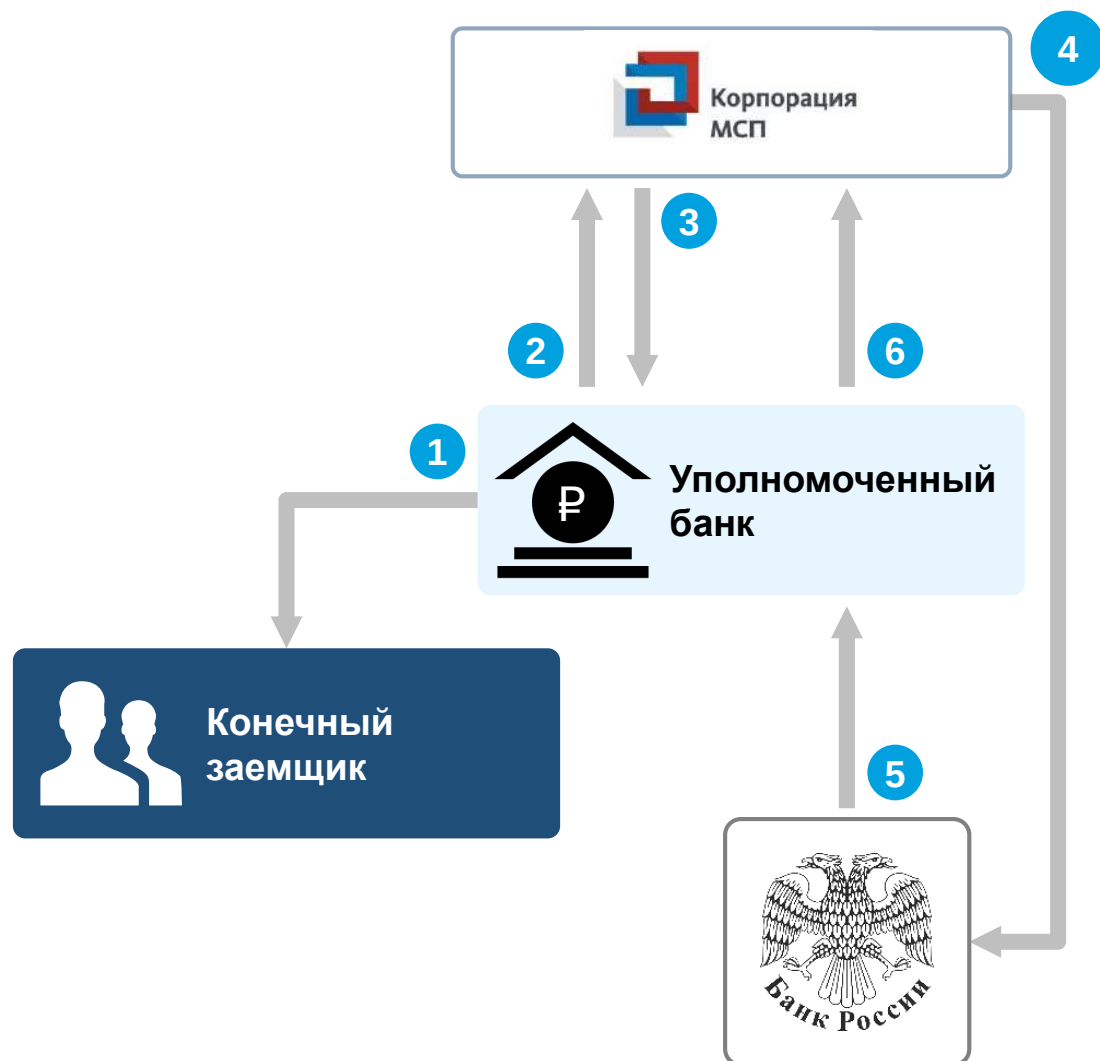
Ключевые условия Программы стимулирования кредитования

- Процентная ставка:
 - 9,6%** - для субъектов МСП в приоритетных отраслях экономики, лизинговой компании, факторинговой компании, МФО или организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП;
 - 10,6%** - для субъектов МСП в прочих отраслях.
- Срок льготного фондирования **до 3 лет** (срок кредита может превышать срок льготного фондирования)
- Проекты **приоритетных отраслей экономики**:
 - Сельское хозяйство / предоставление услуг в этой области
 - Обрабатывающее производство, в т.ч. производство пищевых продуктов, первичная и последующая переработка с/х продуктов
 - Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
 - Строительство, транспорт и связь
 - Внутренний туризм
 - Высокотехнологичные проекты
 - Деятельность в области здравоохранения
 - Деятельность по складированию и хранению
 - Деятельность предприятий общественного питания (за исключением ресторанов),
 - Деятельность в сфере бытовых услуг,
 - Сбор, обработка и утилизация отходов, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Размер кредита: от **3 млн рублей** до **1 млрд рублей** (общий кредитный лимит на заемщика - до **4 млрд рублей**)

Программа стимулирования кредитования. Требования к проектам и заемщикам – субъектам МСП

Целевое использование кредитов	- Инвестиционные цели - финансирование мероприятий по приобретению основных средств, модернизации и реконструкции производства, запуску новых проектов/производств. Допускается финансирование текущих расходов, связанных с реализацией инвестиционного проекта (не более 30% от совокупной величины инвестиционных кредитов). - Пополнение оборотных средств.
Размер процентной ставки по кредитам	- Не выше 9,6% годовых при условии, что кредитные средства предоставляются субъекту МСП на цели осуществления деятельности в одной или нескольких приоритетных отраслях экономики, или на цели реализации инвестиционного проекта в такой отрасли, лизинговой компании, факторинговой компании, МФО или организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП; - Не выше 10,6% годовых при условии, что кредитные средства предоставляются субъекту МСП на цели осуществления деятельности или на цели реализации инвестиционного проекта в иных отраслях экономики, не включенных в приоритетных отраслях экономики.
Сроки кредитования	На усмотрение Уполномоченного банка (кредит может быть предоставлен на срок более 3 лет, при этом срок льготного фондирования по Программе не должен превышать 3 года).
Доля финансирования инвестиционного проекта за счет заемных средств	Не более 80% - для инвестиционных кредитов в размере более 500 млн рублей и инвестиционных кредитов независимо от размера кредита, погашение основного долга по которым предусматривается за счет денежного потока, производимого за счет реализации цели кредитования без учета доходов от текущей деятельности конечного заемщика. Без ограничений – для прочих инвестиционных проектов.
Требования к инвестиционным проектам	- Для инвестиционных кредитов в размере более 500 млн рублей и инвестиционных кредитов независимо от размера кредита, погашение основного долга по которым предусматривается за счет денежного потока, производимого за счет реализации цели кредитования без учета доходов от текущей деятельности конечного заемщика: - чистая приведенная стоимость инвестиционного проекта является положительной; - внутренняя норма рентабельности превышает выбранную ставку дисконтирования. - Для прочих инвестиционных проектов требования не устанавливаются.
Финансовые требования к заемщику	- Положительный финансовый результат по данным бухгалтерской отчетности за предыдущий календарный год (не применяется к специально созданным проектным компаниям (SPV)); Вновь созданное юридическое лицо представляет промежуточную или годовую бухгалтерскую отчетность за первый отчетный период, который определяется в соответствии с статьей 15 Федерального закона от 06.12.2011 №402-ФЗ «О бухгалтерском учете». - Положительные чистые активы (не применяется к специально созданным проектным компаниям (SPV)). - Показатель «Общий долг / Операционная прибыль» юридического лица (или группы компаний, если рассматриваемое юридическое лицо входит в группу компаний) не превышает 10 (показатель не применяется при реализации инвестиционных проектов по строительству объектов жилой недвижимости).

Порядок получения Уполномоченным банком кредитов Банка России



1 Уполномоченный Банк предоставляет кредиты Конечным заемщикам с учетом требований Программы. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляют проверку соответствия Проектов и Конечных заемщиков требованиям Программы.

2 Уполномоченный Банк, предоставивший один либо несколько кредитов Конечным заемщикам, одновременно обращается в Банк России и Корпорацию с заявлениями на получение кредита Банка России и Поручительства Корпорации (с приложением необходимого комплекта документов).
Механизм получения кредитов Банка России аналогичен порядку, предусмотренному в Положении Банка России №312-П для получения кредитов, обеспеченных поручительствами.

Корпорация осуществляет проверку документов и не позднее 4-го рабочего дня с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию уведомляет Уполномоченный банк об одном из следующих решений:

3

- о предоставлении Поручительства и направлении в Банк России подписанных со стороны Корпорации договоров поручительства;
- об отказе в предоставлении Поручительства.

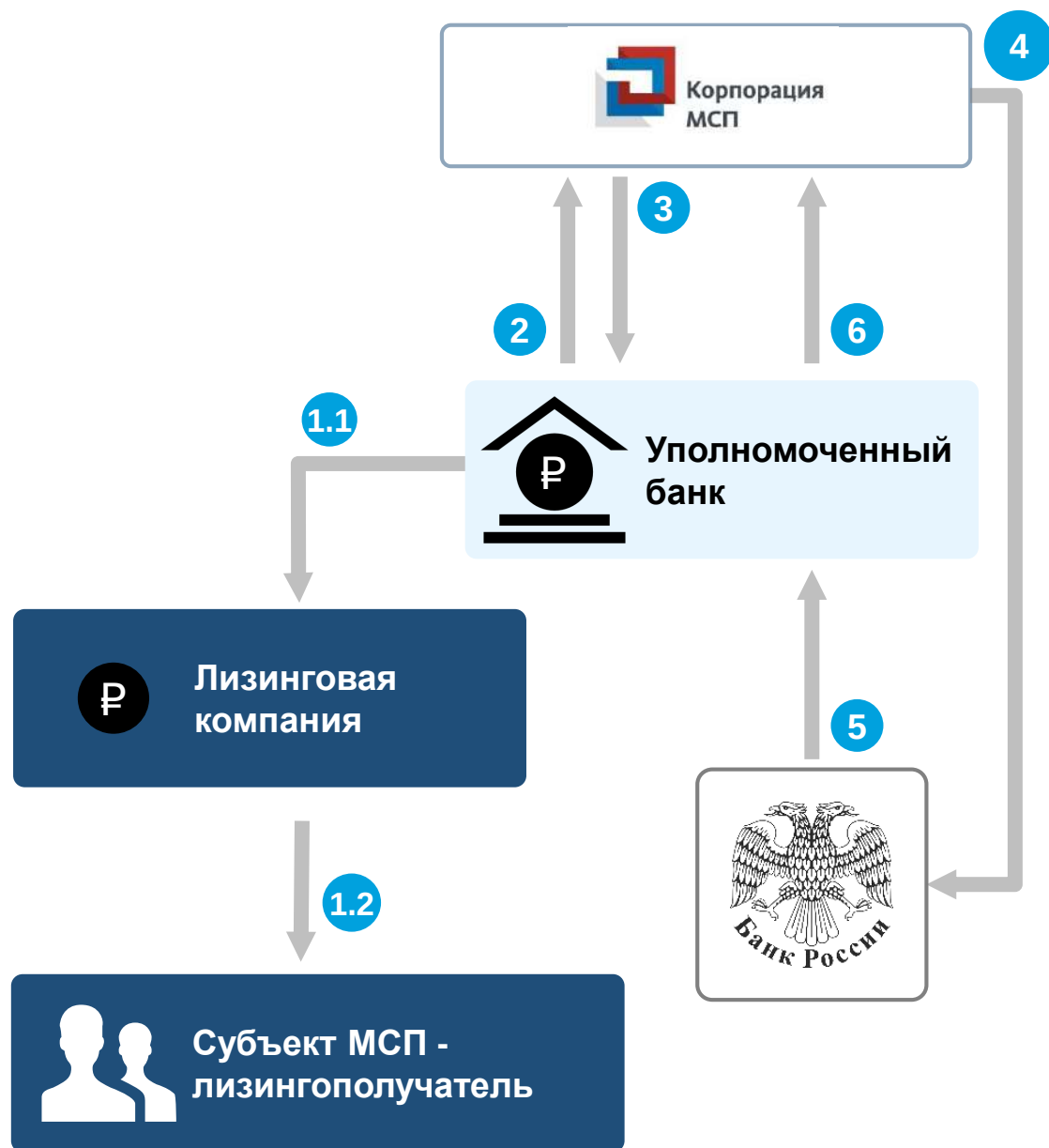
Дополнительно Корпорация направляет в Уполномоченный банк уведомление о размере вознаграждения, необходимого к уплате Банком Корпорации за предоставленное Поручительство.

4 Корпорация в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства.

5 Банк России, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку в сроки, указанные в Заявлении на предоставление кредита (в Заявлении должна быть указана дата предоставления кредита Банка России, наступающая не раньше, чем через 5 рабочих и позднее, чем через 10 рабочих дней с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию).

6 Уполномоченный банк в течение 3-х рабочих дней с даты получения уведомления о размере вознаграждения осуществляет оплату вознаграждения.

Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании лизинговых компаний



1.1 Уполномоченный Банк предоставляет кредиты Лизинговой компании с учетом требований Программы. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляют проверку соответствия Проектов и Лизинговых компаний требованиям Программы.

1.2 Лизинговая компания приобретает имущество для оказания услуг финансовой аренды субъектам МСП.

2 Уполномоченный Банк, предоставивший один либо несколько кредитов Лизинговой компании, одновременно обращается в Банк России и Корпорацию с заявлениями на получение кредита Банка России и Поручительства Корпорации (с приложением необходимого комплекта документов).
Механизм получения кредитов Банка России аналогичен порядку, предусмотренному в Положении Банка России №312-П для получения кредитов, обеспеченных поручительствами.

3 Корпорация осуществляет проверку документов и не позднее 4-го рабочего дня с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию уведомляет Уполномоченный банк об одном из следующих решений:

- о предоставлении Поручительства и направлении в Банк России подписанных со стороны Корпорации договоров поручительства;
- об отказе в предоставлении Поручительства.

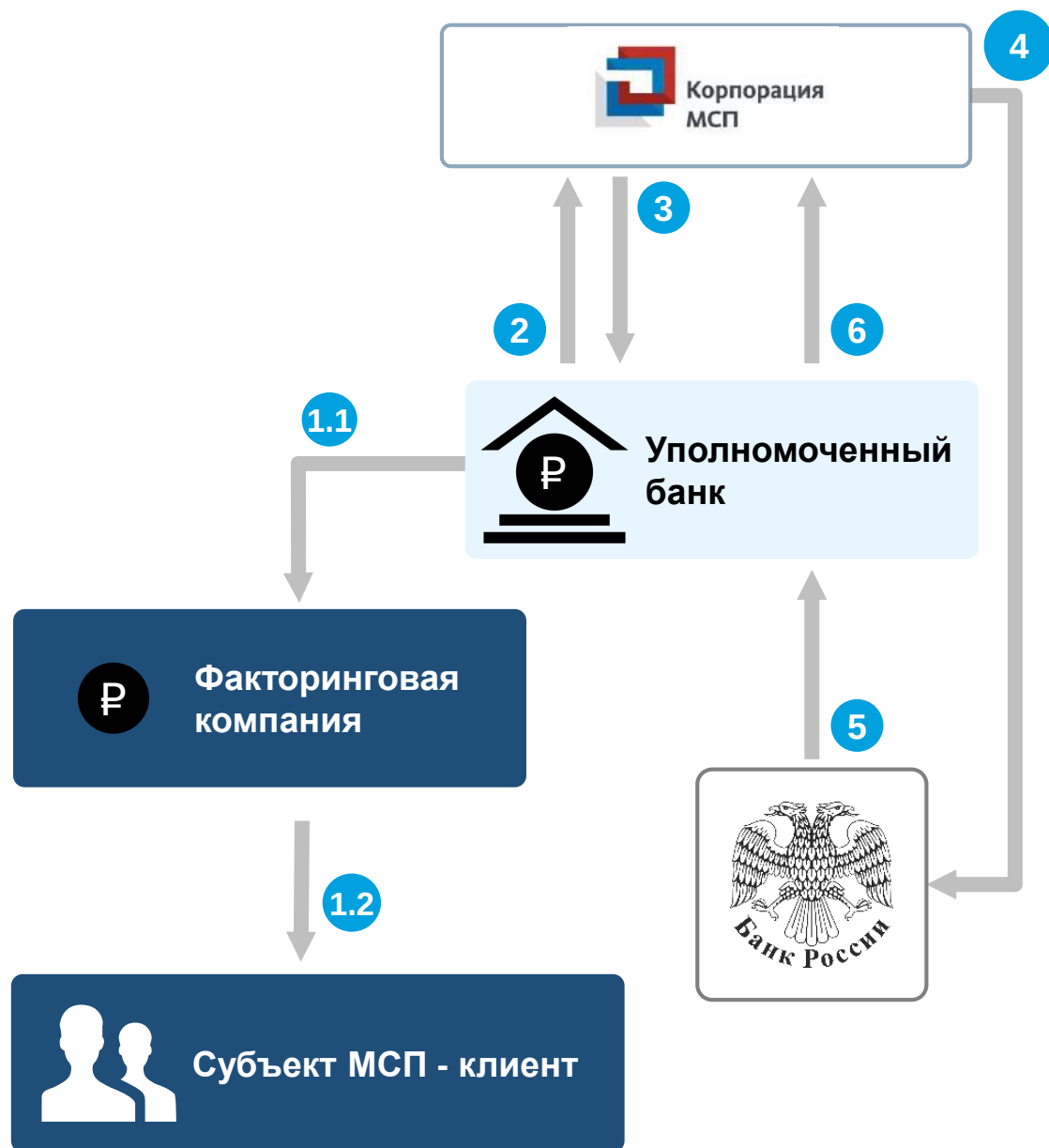
Дополнительно Корпорация направляет в Уполномоченный банк уведомление о размере вознаграждения, необходимого к уплате Банком Корпорации за предоставленное Поручительство.

4 Корпорация в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства.

5 Банк России, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку в сроки, указанные в Заявлении на предоставление кредита (в Заявлении должна быть указана дата предоставления кредита Банка России, наступающая не раньше, чем через 5 рабочих и позднее, чем через 10 рабочих дней с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию).

6 Уполномоченный банк в течение 3-х рабочих дней с даты получения уведомления о размере вознаграждения осуществляет оплату вознаграждения.

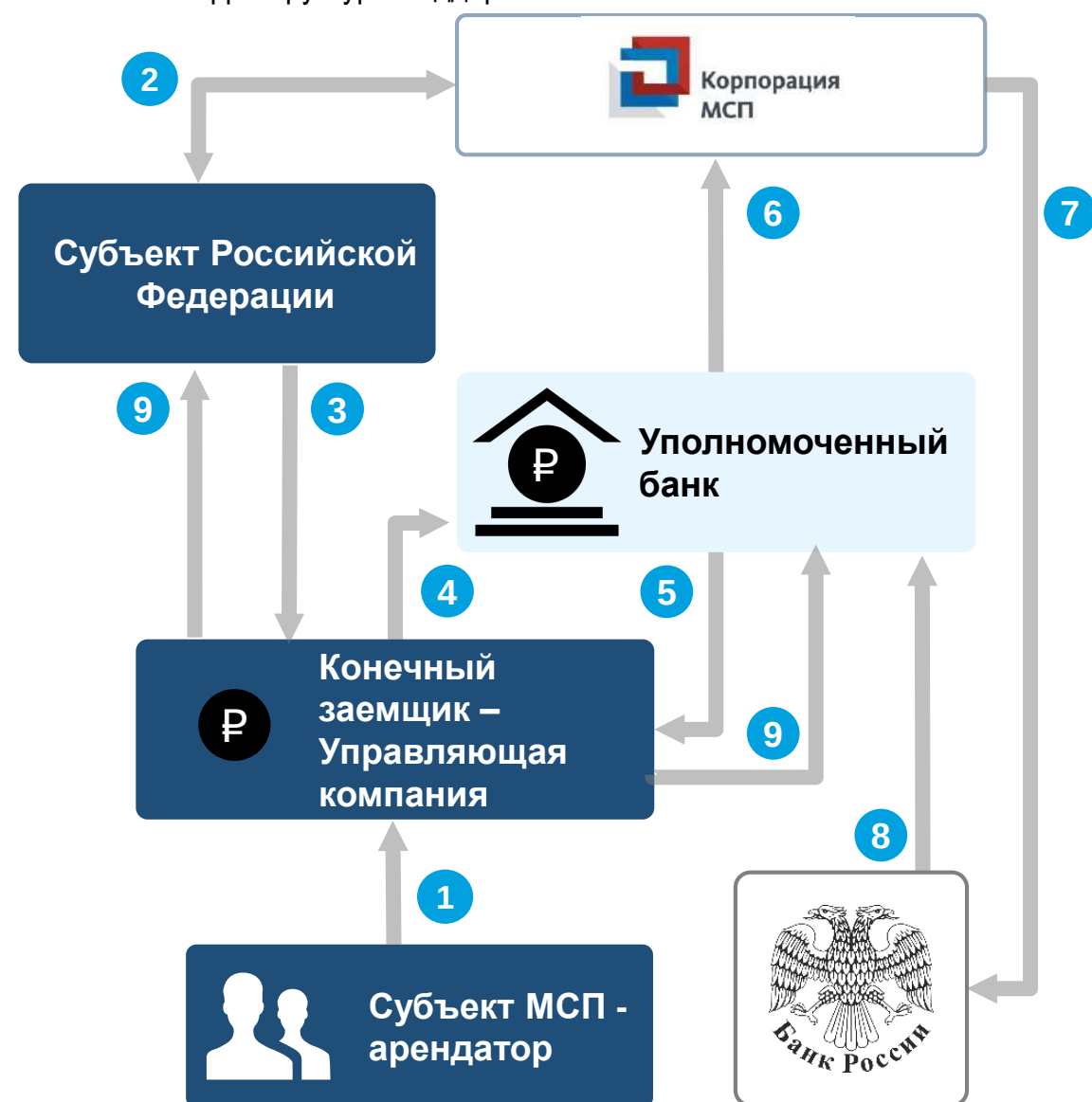
Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании факторинговых компаний



- 1.1** Уполномоченный Банк предоставляет кредиты Факторинговой компании с учетом требований Программы. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляет проверку соответствия субъектов МСП – клиентов и Факторинговых компаний требованиям Программы.
- 1.2** Факторинговая компания перечисляет денежные средства субъектам МСП – клиентам.
- 2** Уполномоченный Банк, предоставивший один либо несколько кредитов Факторинговой компании, одновременно обращается в Банк России и Корпорацию с заявлениями на получение кредита Банка России и Поручительства Корпорации (с приложением необходимого комплекта документов).
Механизм получения кредитов Банка России аналогичен порядку, предусмотренному в Положении Банка России №312-П для получения кредитов, обеспеченных поручительствами.
- 3** Корпорация осуществляет проверку документов и не позднее 4-го рабочего дня с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию уведомляет Уполномоченный банк об одном из следующих решений:
 - о предоставлении Поручительства и направлении в Банк России подписанных со стороны Корпорации договоров поручительства;
 - об отказе в предоставлении Поручительства.
 Дополнительно Корпорация направляет в Уполномоченный банк уведомление о размере вознаграждения, необходимого к уплате Банком Корпорации за предоставленное Поручительство.
- 4** Корпорация в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства.
- 5** Банк России, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку в сроки, указанные в Заявлении на предоставление кредита (в Заявлении должна быть указана дата предоставления кредита Банка России, наступающая не раньше, чем через 5 рабочих и позднее, чем через 10 рабочих дней с даты фактического поступления Заявления в Корпорацию).
- 6** Уполномоченный банк в течение 3-х рабочих дней с даты получения уведомления о размере вознаграждения осуществляет оплату вознаграждения.

Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании организаций, управляющих объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП

Проект – строительство (реконструкция) объекта недвижимого имущества, предназначенного для предоставления в аренду, субъектам МСП – резидентам объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП, реализуемый конечным заемщиком – организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки МСП.



- 1** **Конечный заемщик** – подтверждает наличие документов и (или) заключенных соглашений (соглашений о намерениях) с субъектами МСП, планирующими стать резидентами объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП, подтверждающих передачу в аренду субъектам МСП не менее чем 20% общей площади помещений объектов, строительство (реконструкция) которых будет осуществлено за счет средств Программы стимулирования
- 2** **Субъект Российской Федерации**, заключает Соглашение о взаимодействии с Корпорацией, в связи планируемым или заключенным соглашением с организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП
- 3** **Субъект Российской Федерации**, заключает Соглашение с организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, в связи с предоставлением такой организации финансовых и иных мер поддержки
- 4** **Конечный заемщик**, компания, осуществляющая управление объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, обращается в Уполномоченный Банк за получением финансирования на реализацию Проекта
- 5** **Уполномоченный Банк** предоставляет кредит организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП. Уполномоченный Банк самостоятельно осуществляют проверку Конечного заемщика и соответствия требованиям Программы стимулирования
- 6** **Уполномоченный Банк**, предоставивший кредит Конечному заемщику, обращается в Корпорацию с просьбой предоставить поручительство за уполномоченный банк перед Банком России
- 7** **Корпорация** в случае принятия положительного решения о предоставлении Поручительства направляет в Банк России подписанные со стороны Корпорации договоры поручительства
- 8** **Банк России**, в случае принятия Корпорацией положительного решения о предоставлении Поручительства, предоставляет кредит Уполномоченному банку
- 9** **Уполномоченный Банк**, предоставивший кредит Конечному заемщику, **Субъект Российской Федерации**, заключает Соглашение с организацией, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, осуществляют мониторинг конечного заемщика в соответствии с Регламентом

Требования к проектам, участникам и заемщикам при кредитовании организаций, управляющих объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП

Целевое использование кредитов	Инвестиционные цели - проект строительства (реконструкции) объекта недвижимого имущества, предназначенного для предоставления в аренду, субъектам МСП – резидентам объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП.
Требования к Уполномоченному банку	Предоставление кредита организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП может осуществляться только уполномоченным банком, размер собственных средств (капитала) которого, рассчитываемый в соответствии с требованиями положения Банка России от 28 декабря 2012 г. №395-П «О методике определения величины собственных средств (капитала) кредитных организаций («Базель III»), превышает 100 млрд рублей.
Требования к конечному заемщику	- Базовые требования у конечному заемщику, участнику Программы стимулирования кредитования (кроме нижеследующих); - Наличие у организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, статуса соответственно управляющей компании (организации) технопарка (технологического парка), управляющей компании технополиса, управляющей компании (организации) научного парка, управляющей компании (организации) индустриального парка, управляющей компании (организации) агропромышленного парка, присвоенного на срок не менее десяти лет правовым актом субъекта РФ, на территории которого расположен соответствующий объект инфраструктуры поддержки субъектов МСП; - Организация, образующая инфраструктуру поддержки субъектов МСП включена в единый реестр организаций инфраструктуры поддержки субъектов МСП в соответствии с Законом о развитии МСП; - Наличие документов и (или) заключенных соглашений (соглашений о намерениях) с субъектами МСП, планирующими стать резидентами объектов инфраструктуры поддержки субъектов МСП, подтверждающих передачу в аренду субъектам МСП не менее чем 20% общей площади помещений объектов, строительство (реконструкция) которых будет осуществлено за счет средств Программы; - Предоставляет объекты недвижимого имущества, построенного за счет средств предоставленного в рамках Программы кредита, в аренду только субъектам МСП – резидентам объектов инфраструктуры поддержки МСП на срок, не менее года по ставке, не превышающей 80% от величины годовой арендной платы (определяемой в соответствии с ФЗ №135-ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» в случае оценки объекта недвижимого имущества, не находящегося в государственной собственности субъекта РФ, либо определяемой уполномоченными органами исполнительной власти субъекта РФ в случае оценки объекта недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъекта РФ); - Ежеквартально направляет в уполномоченный орган исполнительной власти субъекта РФ отчет о реализации Проекта по форме, определенной Соглашением.
Требования к объекту инфраструктуры	- Наличие у объекта инфраструктуры поддержки субъектов МСП, управление которым осуществляет конечный заемщик, статуса технопарка (технологического парка), технополиса, научного парка, промышленного парка, индустриального парка, агропромышленного парка, присвоенного на срок не менее десяти лет, в порядке, предусмотренном нормативным правовым актом субъекта РФ, на территории которого располагается соответствующий объект инфраструктуры поддержки субъектов МСП; - Объекты недвижимости, размещенные на территории объекта инфраструктуры поддержки субъектов МСП, принадлежат субъекту РФ или организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП, на праве собственности.
Требования к субъекту Российской Федерации	- Наличие у субъекта РФ, на территории которого размещен объект инфраструктуры поддержки субъектов МСП, утвержденного в установленном порядке нормативного правового акта, предусматривающего процедуру ежегодного подтверждения статуса объекта инфраструктуры поддержки субъектов МСП и статуса организации, управляющей объектами инфраструктуры поддержки субъектов МСП; - Наличие заключенного между субъектом Российской Федерации и Корпорацией соглашения о взаимодействии.

Особенности получения кредитов Банка России при кредитовании микрофинансовых организаций предпринимательского финансирования

Цель кредита – предоставление микрозаймов субъектам МСП с применением процентной ставки по микрозаймам, превышающей процентную ставку по кредиту не более чем на 50% (при ставке по кредиту 9,6% **максимальная ставка по микрозаймам составит 14,4% годовых**).



- 1 **Микрофинансовая организация (МФО)** обращается в уполномоченный банк за кредитом для финансирования субъектов МСП путем предоставления им микрозаймов (микрофинансирования)
- 2 **Уполномоченный банк**, после анализа рисков по сделке, подтверждает готовность к финансированию и выдает кредит (открывает кредитную линию) МФО
- 3 **Уполномоченный банк** обращается в Корпорацию с просьбой выдать поручительство за уполномоченный банк перед Банком России
- 4 **Корпорация**, после выдачи кредита уполномоченным банком выдает поручительство за уполномоченный банк перед Банком России
- 5 **МФО** предоставляет субъектам МСП микрофинансирование в виде микрозаймов. Открытая МФО кредитная линия в уполномоченном банке используется МФО для выдачи микрозаймов субъектам МСП

Требования, применяемые при кредитовании микрофинансовых организаций предпринимательского финансирования

Базовые условия участия МФО в Программе стимулирования кредитования	• наличие статуса микрофинансовой организации в соответствии с Федеральным законом от 02.07.2010 № 151-ФЗ «О микрофинансовой деятельности и микрофинансовых организациях»; • соответствие критериям отнесения к микрофинансовым организациям предпринимательского финансирования, установленным Банком России; • наличие в составе учредителей (участников) или акционеров субъекта Российской Федерации и/или муниципального образования с долей не менее 50%; • наличие в целях создания и/или деятельности обеспечения доступа субъектов МСП и организаций инфраструктуры поддержки субъектов МСП к финансовым ресурсам посредством предоставления микрозаймов субъектам МСП и организациям инфраструктуры поддержки субъектов МСП; • соответствие требованиям, установленным Минэкономразвития России; • отсутствие у МФО признаков аффилированности с кредитующим уполномоченным банком.
Организационные критерии отбора МФО	• отсутствие негативной информации о деловой репутации как в отношении МФО, так и в отношении ее участников (акционеров) и менеджмента, подтвержденное заключением рейтингового агентства о надежности МФО и/или аудиторским заключением; • отсутствие действующих санкций со стороны надзорных и контролирующих органов; • отсутствие неоконченных судебных споров МФО с органами государственной власти, государственными организациями (министерствами и ведомствами), контролирующими, налоговыми и надзорными органами (в том числе ФСФМ России, Банком России, ФНС России, прокуратурой Российской Федерации), в которых данная МФО является ответчиком, а также с иными организациями и лицами, в рамках которых данное юридическое лицо является ответчиком, исковые требования по которым составляют более 5,0% валюты баланса (стоимости активов) МФО; • наличие у МФО внутренних нормативных документов, регламентирующих порядок отбора и критерии оценки субъектов МСП (в том числе их финансового положения), и/или правил предоставления микрозаймов, утвержденных органом управления МФО; • соблюдение требований законодательства Российской Федерации в сфере противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма.
Финансовые критерии отбора МФО	• устойчивое финансовое состояние (определяется в соответствии с внутренней нормативной документацией уполномоченного банка и/или Методикой анализа финансового состояния МФО, установленной Регламентом взаимодействия банков с акционерным обществом «Федеральная корпорация по развитию малого и среднего предпринимательства» в рамках реализации Программы стимулирования кредитования субъектов малого и среднего предпринимательства); • положительная величина собственного капитала и чистых активов; • величина капитала (стр. 1300 бух. баланса) в соответствии с балансом МФО за последний отчетный год и за последний квартал не менее 10 млн рублей; • общая сумма займов, предоставленных МФО одному клиенту, не должна превышать 25% общей суммы всех предоставленных МФО займов (действующих на последнюю отчетную дату); • отсутствие нереструктурированной просроченной задолженности перед бюджетом, внебюджетными фондами и другими государственными органами; • отсутствие за последний отчетный год и за последний квартал убытков, влекущих снижение стоимости чистых активов более чем на 25% по сравнению с их максимально достигнутым уровнем в течение последних 12 месяцев; • отсутствие просроченных платежей по обслуживанию кредитов в банках за последние 180 календарных дней, предшествующих дате принятия уполномоченным банком решения о предоставлении МФО кредита (положительная кредитная история); • уровень просроченной задолженности действующего портфеля микрозаймов – не более 15% размера совокупной задолженности по портфелю микрозаймов на последнюю отчетную дату; • ведение самостоятельного (раздельного) учета средств целевого финансирования и иных средств, связанных с микрофинансированием (в случае если МФО осуществляет иные виды деятельности).



Корпорация
МСП

3. Программа субсидирования процентной ставки, реализуемая Минэкономразвития при участии АО «Корпорация «МСП», выполняющей функции бэк-офиса, ставка 8,5%.

Постановление Правительства РФ от 30.12.2018 N 1764

"Об утверждении Правил предоставления субсидий из федерального бюджета российским кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, выданным в 2019 - 2024 годах субъектам малого и среднего предпринимательства по льготной ставке"

Ключевые условия Программы субсидирования

Условия	Параметры
Процентная ставка по кредиту для заемщика	До 8,5 % годовых
Цели льготных кредитов	Инвестиционные и пополнение оборотных средств (приоритетные отрасли)
Размер кредита на инвестиционные цели	От 500 тыс. рублей до 2 млрд рублей
Размер кредита на пополнение оборотных средств	От 500 тыс. рублей до 500 млн рублей
Срок кредитного договора на инвестиционные цели	До 10 лет
Срок кредитного договора на пополнение оборотных средств	До 3 лет
Получатели субсидий	Уполномоченные банки, прошедшие отбор
Периодичность предоставления субсидии банкам	Ежемесячно

Приоритетные отрасли

1. Сельское хозяйство
2. Строительство
3. Здравоохранение
4. Образование
5. Обрабатывающее производство
6. Услуги в сфере туризма (внутреннего и въездного)
7. Деятельность в области культуры, спорта
8. Деятельность профессиональная, научная и техническая.
9. Информация и связь
10. Транспортировка и хранение
11. Водоснабжение, водоотведение, организация сбора, обработки и утилизации отходов
12. Деятельность гостиниц и предприятий общественного питания
13. Деятельность в сфере бытовых услуг
14. Производство и распределение электроэнергии, газа и воды
15. Розничная/оптовая торговля при условии заключения кредитного договора(соглашения) на инвестиционные цели
16. Розничная торговля на территории моногородов
17. Розничная/оптовая торговля на территориях ДФО, СКФО, Р.Крым и Севастополя, Арктическая зона
18. Розничная торговля при условии, что субъект малого предпринимательства является микропредприятием (за исключением случаев, указанных в пунктах 15 - 17)
19. Аренда (сдача внаем), за исключением предоставления по договорам финансовой аренды (лизинга), собственного недвижимого имущества (за исключением земельных участков, многоквартирных домов, жилых домов, квартир и иных жилых помещений) и собственного движимого имущества



**Корпорация
МСП**

4. Условия программы льготного лизинга оборудования для субъектов индивидуального и малого предпринимательства, реализуемой региональными лизинговыми компаниями (РЛК)



Создание сети
дочерних лизинговых
компаний Корпорации

- Программа льготного лизинга реализуется через сеть региональных лизинговых компаний (РЛК) с уставным капиталом в размере 2 млрд рублей каждая:
 - «РЛК Республики Татарстан» (г. Казань);
 - «РЛК Республики Башкортостан» (г. Уфа);
 - «РЛК Ярославской области» (г. Ярославль);
 - «РЛК Республики Саха (Якутия)» (г. Якутск).

РЛК предоставляют лизинговое финансирование **на всей территории Российской Федерации вне зависимости от местонахождения лизингополучателя**



Преимущества
программы льготного
лизинга

- Льготные процентные ставки: **6%** для российского оборудования, **8%** для иностранного оборудования;
- Лизинг представляет собой **беззалоговое финансирование**, обеспечением является сам предмет лизинга;
- Лизинговая компания самостоятельно приобретает у поставщика оборудование и передает его во временное пользование и владение лизингополучателю;
- Лизингополучатель не ограничен в выборе оборудования и поставщика оборудования;
- Лизингополучатель вправе выбрать график платежей исходя из сезонности бизнеса;
- Первый лизинговый платеж оплачивается через 30 дней после подписания акта приема-передачи;
- Существует возможность привлечения региональных гарантийных организаций в качестве поручителя.

Лизинговые продукты для приобретения оборудования в рамках Программы льготного лизинга

Параметры финансирования

Продукт		Ставка	Сумма финансирования*	Срок лизинга	Аванс
0% Лизинг без аванса		6 % для российского оборудования 8 % для иностранного оборудования	2,5-50 млн рублей	13-60 месяцев	0%***
 Производство	Высокотехнологичное и инновационное производство		2,5-200 млн рублей		От 10%
	Приоритетное производство				От 15%
 Сельхозкооперация	Создание		2,5-10 млн рублей	13-84 месяцев**	От 10%
	Развитие		2,5-200 млн рублей		
 Поставщики заказчиков	Высокотехнологичная и инновационная продукция			13-84 месяцев	От 10%
	Прочая продукция		2,5-100 млн рублей	13-60 месяцев	От 15%
 Дальневосточный федеральный округ			2,5-200 млн рублей	13-60 месяцев	От 15%
 Моногорода и территории опережающего социально-экономического развития				13-84 месяцев	
 Спорт и Туризм				13-60 месяцев	
 Социальное предпринимательство				1-5 млн рублей	13-60 месяцев

Профиль клиента

Резидент РФ, субъект индивидуального и малого предпринимательства (ИМП), включенный в Единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства.

Величина дохода До 800 млн руб.

Численность сотрудников До 100 человек

Предмет лизинга

Оборудование – новое (ранее не использованное или не введенное в эксплуатацию)

 **Виды имущества вне рамок программы**
(финансирование не осуществляется)

- оборудование, предназначенное для оптовой и розничной торговой деятельности;
- водные суда;
- воздушные суда и другая авиационная техника;
- подвижной состав железнодорожного транспорта;
- транспортные средства, самоходные машины и другие виды техники, на которые оформляются паспорт транспортного средства или паспорт самоходной машины и других видов техники
- навесное, прицепное оборудование к указанным видам техники;

* Максимальный лимит на одного лизингополучателя (группу связанных компаний)

** Выкупная стоимость до 60% от стоимости предмета лизинга при сроке лизинга, не превышающем 24 месяца

*** При наличии поручительства РГО, обеспечивающего исполнение Лизингополучателем обязательств по договору лизинга в размере не менее 30% от стоимости предмета лизинга

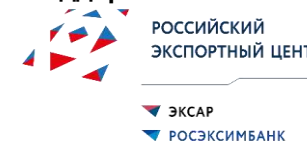


**Корпорация
МСП**

5. Программа Инвестиционный лифт

Программа Инвестиционный лифт

- Инвестиционный лифт (ИЛ) – программа, нацеленная на оказание поддержки компаниям и инвестиционным проектам в сфере несырьевого экспорта
- В рамках ИЛ организовано взаимодействие Федеральной корпорации по развитию малого и среднего предпринимательства (КМСП), Российского фонда прямых инвестиций (РФПИ), Фонда развития промышленности (ФРП) и Российского экспортного центра (РЭЦ) для оказания финансовой и нефинансовой поддержки участникам программы



 Возможная роль участников	Кредитное финансирование субъектов МСП	Осуществление кредитно-гарантийной поддержки субъектов МСП	Вхождение в капитал субъектов МСП / мезонинное финансирование	Сопровождение и поддержка субъектов МСП с экспортным потенциалом
 Ключевые требования к проектам	- Основной фокус - импортозамещение, внедрение наилучших доступных технологий, экспортоориентированные проекты. 20-50% - софинансирование от заемщика (в зависимости от Программы финансирования, включая банковские кредиты) - Обеспечение: гарантия, залог, поручительство.	- Соответствие требованиям ст.4 Федерального закона №209-ФЗ. - Регистрация бизнеса на территории РФ. - Отсутствие отрицательной кредитной истории и отсутствие просроченной задолженности.	- Несырьевой сектор экономики. - Наличие экспортной выручки. - Выручка компании от 0,5 до 5 млрд руб. - Бюджет проекта от 500 млн до 20 млрд руб. - Конечные бенефициары – резиденты РФ.	- Ведение экспортной деятельности. - Поддержка только несырьевого сектора. - Доля российской составляющей в экспортном контракте – не менее 30%.
 Параметры финансирования	- Финансирование на проектной основе. - Стоимость финансирования: от 1% до 5% годовых (в зависимости от Программы финансирования) - Срок кредита: 5-7 лет. - Объем финансирования: до 750 млн руб. на одну сделку.	- Срок гарантии: до 15 лет. - Вознаграждение за гарантию: 0,75% годовых от суммы гарантии (0,5% годовых – при сумме гарантии 500 млн руб. и более) - Сумма гарантии: от 50% до 100% от суммы кредита в соответствии с каталогом гарантийных продуктов, в том числе гарантии для «стартапов» и «быстрорастущих» инновационных, высокотехнологичных субъектов МСП («газелей») - Программа стимулирования кредитования МСП (не более 9,6%/10,6% для приоритетных /неприоритетных отраслей). - Программа субсидирования 1764 (ключевая ставка + не более 2 %, но не более 8,5 % с 2019 г.)	- Участие в акционерном капитале до 50%. - Объем инвестирования: до 1 млрд руб. в один проект. - Внутренняя норма доходности превышает 13,5% в рублях. - Выход РФПИ из инвестиции через 5-7 лет.	9 страховых продуктов ЭКСАР. - Кредитование: Размер кредита – до 100% от суммы экспортного контракта. - Валюта кредита – российский рубль или валюта экспортного контракта.

В рамках Порядка взаимодействия институтов развития в 2016-2019 гг. одобрено финансирование 31 проекта общим бюджетом 28 203 млн рублей

На рассмотрении в рамках механизма Инвестиционный лифт находятся 6 проектов в области медицины, производства, разработки продуктов и технологических решений на базе нейротехнологий.
Общий бюджет рассматриваемых проектов составляет 3 267 млн рублей.



**Корпорация
МСП**

6. Поддержка субъектов МСП через Фонд «МИР»

ЗПИФ долгосрочных прямых инвестиций «МИР» (Фонд «МИР») – фонд широкого профиля, осуществляющий поддержку субъектов МСП путём предоставления прямых инвестиций и/или путём выдачи инвестиционных займов (мезонин). Пайщик Фонда «МИР» - АО «МСП Банк».

Управляющая компания АО «МИР» (УК «МИР») – акционерное общество, осуществляющее управление имуществом Фонда «МИР», 100% акций УК «МИР» принадлежит АО «Корпорация «МСП».

Сегменты работы Фонда «МИР»

- Проекты, получившие поддержку со стороны Корпорации и/или АО «МСП Банк».
- Проекты, получившие поддержку со стороны партнеров Корпорации: участников Программы «Инвестиционный лифт»; партнёров, реализующих программы поддержки МСП (Сектор Роста Московская биржа, ВЭБ Инновации, Российская венчурная компания, Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере, Национальная технологическая инициатива).

Критерии и требования к Проектам

- Проект МСП должен находиться на этапе роста/расширения бизнеса: завершены НИОКР, начато производство, имеется успешный опыт реализации продукции и растущий рынок сбыта.
- Проект МСП масштабируем – способен увеличивать объемы производства и продаж, может быть реализован в других регионах России.
- Проект МСП реализуется в приоритетной отрасли экономики*
- Команда Проекта располагает необходимым профессиональным опытом запуска производства и продвижения продуктов.
- Ключевыми документами по проекту являются бизнес-план и финансовая модель проекта; особое внимание в бизнес-плане должно быть уделено рынку сбыта и продажам продукции.

*В соответствии с приоритетами АО «Корпорация «МСП».

Продукт

Параметры продукта

Схема участия

1

Капитал для МСП



Объем финансирования

15-250 млн. руб.

Целевая норма
доходности

15%

Целевая доля участия

от 34% до 49,99%

Срок участия

не более 5 лет

Вход в проект: вклад в капитал компании (cash-in), заключение инвестиционного соглашения и опционов.

Выход из проекта:

1. Через опционы:
 - PUT-опцион АО «МИР» на продажу своей доли Инициатору проекта;
 - CALL-опцион Инициатора проекта на выкуп доли МИР.
2. Продажа доли стратегическому инвестору.

- Субъект МСП должен сформировать капитал на балансе проектной компании в размере 50,01-66% долей.
- Участие в органах управления компании с правом вето по финансовым вопросам.
- Выход из проекта осуществляется через реализацию опционов или путем продажи доли стратегическому инвестору.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.

2

Инвестиционный заем (мезонин)



Объем финансирования

15-300 млн. руб.

Целевая ставка

12%

Возможные условия

конвертация займа в капитал

Срок участия

не более 5 лет

Вход в проект: инвестиционный заем с возможностью конвертации в капитал, заключение инвестиционного соглашения и опционов.

Выход из проекта:

1. Погашение займа.
2. При конвертации займа в капитал:
 - выход через опционы;
 - продажа доли стратегическому инвестору.

- Выход из проекта осуществляется путем погашения займа.
- В качестве обеспечения рассматриваются: залог долей проектной компании, залог имущества, поручительство владельца.



**Корпорация
МСП**

**Акционерное общество «Федеральная корпорация
по развитию малого и среднего предпринимательства»**

Москва, Славянская площадь, д. 4, стр. 1, тел. +7 495 698 98 00
www.corpmsp.ru, info@corpmsp.ru